

## Wir setzen neue Maßstäbe in der regenerativen Medizin.

Die TETEC AG ist ein Unternehmen der Biotechnologie-Branche und gehört der B. Braun-Unternehmensgruppe an. Wir entwickeln und produzieren gemeinsam mit rund 130 Mitarbeitern, die jeweils in interdisziplinären Teams organisiert sind, am Standort in Reutlingen innovative Produkte zur Behandlung komplexer Schäden und Erkrankungen im Bereich des menschlichen Stütz- und Bewegungsapparates. Wir vereinen Spezialisten aus unterschiedlichen Fachrichtungen und verknüpfen in einzigartiger Weise zell- und molekularbiologisches Wissen mit klinischem und pharmakologischem Know-how.

Zur Unterstützung unserer Aktivitäten im Business Development suchen wir einen:

## Senior Manager Business Development/Marketing (w/m/d)

### Ihre Aufgaben und Verantwortlichkeiten:

- Aufbau von Geschäftsbeziehungen innerhalb der Pharma-Branche auf Basis eines bereits bestehenden Netzwerks mit externen Partnern (big pharma und biotech-Branche)
- Einleitung von Kooperationen und Auftragsprojekten
- Internationalisierung des Kerngeschäfts (Schwerpunkt Europa und Japan)
- Beobachtung des Marktes im Bereich Medizin/Medizintechnik und Biotechnologie hinsichtlich zukünftiger Trends, Potenziale, und Chancen
- Strategische Konzepte der Unternehmensentwicklung eruiieren und in Absprache mit der Geschäftsführung planen
- (Weiter-)Entwicklung des Produkt-Portfolios und zielgerichteter Businesspläne
- Erstellen von Proposals und Vertragsgestaltung
- Zusammenarbeit mit dem Vertrieb hinsichtlich Corporate Identity, Außenwirkung, sowie Gestaltung von Produkt- und Werbematerialien
- Aufbau von Marketingaktivitäten

### Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium der Naturwissenschaften (bevorzugt der Pharmazie) sowie drei bis fünf Jahre Berufserfahrung in den Bereichen Geschäftsentwicklung, Produktentwicklung oder Zulassung, alternativ: BWL-Studium und Branchenexpertise im Gesundheitswesen
- Erfahrung im Aufbau von Geschäftsbeziehungen mit Pharma- und Biotech-Unternehmen
- Wünschenswert sind Kenntnisse im Bereich der Arzneimittelentwicklung und –zulassung
- Verhandlungskompetenz sowie unternehmerisches Denken
- Kunden- und Serviceorientierung sowie Sozialkompetenz im Umgang mit unterschiedlichen Kulturkreisen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Bereitschaft zu Reisetätigkeit

Es erwartet Sie ein modernes, attraktives und interessantes Arbeitsumfeld in einem sympathischen Team, Entwicklungsmöglichkeiten und Gestaltungsspielraum.

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen zu.

### TETEC AG

Marc Gröger  
Leiter Human Resources  
Aspenhastraße 18  
72770 Reutlingen

Tel.: 07121 1626 - 181  
E-Mail: [marc.greger@tetec-ag.de](mailto:marc.greger@tetec-ag.de)  
[www.tetec-ag.de](http://www.tetec-ag.de)